

01 styczeń 2009 r. – 01 listopad 2010 r.

## **Raport podsumowujący projekt**



*dajemy ludziom to czego potrzebują ...*

## Wstęp

### Metryczka projektu

**Nazwa projektu**

„Nysa – miasto budzi się”

**Projektodawca**

Powiatowy Urząd Pracy w Nysie  
ul. Słowiańska 19  
48-300 Nysa, tel. 077 448 99 11  
e-mail: sekretariat@pup.nysa.pl

**Projekt realizowany w ramach**

Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki  
Priorytet VI. Rynek pracy otwarty dla  
wszystkich  
Działanie 6.2 Wsparcie oraz promocja  
przedsiębiorczości i samozatrudnienia

**Czas trwania projektu**

od 01.01.2009 r. do 01.11.2010 r.

**Obszar realizacji projektu**

Województwo opolskie

**Sposób finansowania projektu**

Projekt finansowany ze środków  
Europejskiego Funduszu Społecznego  
(85%) oraz budżetu państwa (15%)  
Całkowita wartość projektu wyniosła  
1 516 719,72 zł  
w tym EFS: 1 289 211,76 zł

**Raport opracowały**

Dorota Bedrunka – kierownik projektu  
Ewa Gola – asystent kierownika ds.  
obsługi projektu

Rozwój przedsiębiorczości i samozatrudnienia oraz powstawanie nowych firm to skuteczny sposób na stymulowanie rozwoju ekonomicznego i społecznego lokalnego rynku, podnoszenie poziomu aktywności zawodowej społeczeństwa oraz łagodzenie skutków bezrobocia. Z uwagi na fakt, że sektor MŚP odgrywa dominującą rolę w procesie tworzenia nowych miejsc pracy, niezbędne jest wykorzystanie odpowiednich instrumentów wsparcia sprzyjających podejmowaniu samodzielnej aktywności w tym sektorze gospodarki.

Prowadzenie własnej działalności gospodarczej jest dla wielu osób realną szansą na zdobycie źródła utrzymania. Aby rozpocząć prowadzenie firmy nie wystarczy dobry pomysł na działalność, odwaga i determinacja. Brak bądź posiadanie niewystarczających umiejętności i wiedzy jest częstą barierą w samodzielnym otwieraniu i prowadzeniu działalności gospodarczej. Jednak podstawową barierą napotykaną przez osoby zamierzające rozpocząć działalność jest bariera finansowa. Konieczne jest zdobycie środków, które pozwolą na zakup potrzebnego wyposażenia i urządzeń niezbędnych do uruchomienia nowego przedsiębiorstwa, ale także zabezpieczą funkcjonowanie nowej firmy w pierwszych, najtrudniejszych miesiącach.

Problemem, który chcieliśmy zniwelować kierując wsparcie do uczestników i uczestniczek był brak bądź niewystarczające umiejętności i wiedza niezbędna przy samodzielnym otwieraniu i prowadzeniu działalności gospodarczej oraz bariera finansowa uniemożliwiająca rozpoczęcie i prowadzenie takiej działalności przez osoby zamieszkujące województwo opolskie.

## Patrycja Prochot-Sojka Studio REMEDIA

ul. Andersa 54/3  
48-340 Głuchołazy

*firma medialno-usługowa*

### OD POMYSŁU DO REALIZACJI...

Droga od pomysłu do jego realizacji niekoniecznie musi być długa i żmudna. Najważniejszy jest pomysł, który powinien przerodzić się w pasję. We wszystkim niewątpliwie ważna jest również i determinacja. Ale żeby marzenia i pomysł miały szanse powodzenia potrzebna jest pomoc z zewnątrz. Na możliwość realizacji swojego przedsięwzięcia pozwolił mi projekt „Nysa – miasto budzi się” współfinansowany z Unii Europejskiej, ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki 2007-2013.

Zamiar rozpoczęcia działalności o charakterze medialno-reklamowym dojrzał w mojej głowie od bardzo dawna. W przekonaniu utwierdziła mnie między innymi praca w prowadzeniu gazety i organizowaniu cyklu wystaw o sławnych Polakach w Stanach Zjednoczonych, szkoła twórczego pisania - "creative writing" przy Uniwersytecie Jagiellońskim, a także staż i praca w Business Centre Club.

Po kilku latach zdobywania doświadczenia pojawiła się możliwość stworzenia czegoś tylko dla siebie, czegoś na co ma się tylko i wyłącznie swój wpływ, o czym się decyduje. Dzięki unijnemu projektowi założyłam swoją własną działalność gospodarczą - Studio ReMedia.

W czasach szybkiego przepływu informacji, szerokiego dostępu do środków masowego przekazu ważny jest trafny sposób komunikowania się, prezentowania swojego wizerunku, produktu, firmy, instytucji. Utwierdziłam się w przekonaniu, że tradycyjne formy oddziaływania na naszą percepcję nie mają już takiej siły. W swojej firmie zajmuję się produkcją filmów promocyjnych, reportaży, dokumentów. Taka współczesna medialna wizytówka jest niezbędnym nośnikiem informacji wykorzystywanym



podczas targów branżowych, w spotkaniach biznesowych, spotach medialnej. Zakupiony również do firmy ploter laserowy przeznaczyłam do wykonywania ekspozytorów grawerowanych, będących formą reklamy świetlnej. Prezentor diodowy zawieszony w witrynie sklepowej, na ścianie pubu, czy w biurze poprzez swą niecodzienną formę „przykuwa” spojrzenie przechodniów, klientów.

Moja działalność tylko pozornie przebiega w sposób dwubiegunowy. Głównym jej celem jest reklama i produkcja medialna. Narzędzia jakie wykorzystuje w firmie są w pełni profesjonalne i odpowiadają wymogom współczesnej techniki.

Od chwili założenia firmy upłynął rok. O sukcesie w pełnym tego słowa znaczeniu nie mogę jeszcze mówić. Najważniejsze jest teraz pozyskanie klientów, zainteresowanie ich swoją ofertą, a także rozwijanie firmy i poszerzanie jej propozycji. Trzymam w rękach przysłówiową wędkę, jaki będzie efekt z jej użytku zależy już tylko ode mnie.



*Południowa Gruzja – wywiad do cyklu dokumentu o Polakach mieszkających poza granicami kraju*



# Kilka słów o projekcie

## DO KOGO SKIEROWALIŚMY NASZ PROJEKT?

Grupę docelową, zgodnie z zapisami projektu, stanowiły osoby fizyczne zamierzające rozpocząć prowadzenie działalności gospodarczej, z wyłączeniem osób, które posiadały zarejestrowaną działalność gospodarczą w okresie 1 roku przed przystąpieniem do projektu.

Projektem objęliśmy 30 osób, w tym 28 osób otrzymało środki na rozpoczęcie działalności gospodarczej.

## JAKIE BYŁY NASZE CELE?

Głównym celem projektu było wsparcie osób zamierzających rozpocząć działalność gospodarczą. Wsparcia udzielaliśmy w formie jednego lub kilku instrumentów: doradztwa oraz szkoleń umożliwiających uzyskanie wiedzy potrzebnej do założenia i prowadzenia działalności gospodarczej, przyznania środków finansowych na rozwój przedsiębiorczości, wsparcia pomostowego w okresie do 6/do 12 miesięcy od dnia rozpoczęcia działalności gospodarczej.

Cele szczegółowe, jakie osiągnęliśmy dzięki realizacji projektu to:

- rozwój umiejętności niezbędnych do prowadzenia działalności gospodarczej,
- podniesienie poziomu wiedzy z zakresu przedsiębiorczości wśród uczestników i uczestniczek projektu,
- podniesienie motywacji uczestników i uczestniczek do samokształcenia,
- wzmocnienie poczucia pewności siebie i własnej wartości wśród uczestników i uczestniczek,
- nabycie bądź podniesienie umiejętności prowadzenia działalności gospodarczej.



## JAKIE DZIAŁANIA REALIZOWALIŚMY?

### 1. Wsparcie szkoleniowo-doradcze

Uczestników i uczestniczki projektu objęliśmy szkoleniem „ABC Przedsiębiorczości”, mającym na celu nabycie umiejętności i wiedzy niezbędnej do samodzielnego założenia i prowadzenia działalności gospodarczej.

W ramach wsparcia zorganizowaliśmy również indywidualne usługi doradcze, odpowiadające indywidualnym potrzebom Beneficjentek i Beneficjentów. Jednym z elementów w ramach tych usług była pomoc w opracowaniu i przygotowaniu stosownych wniosków.

Wsparcie szkoleniowo-doradcze zakończyło się przygotowaniem biznes planów własnej działalności, które zostały przedstawione Komisji Oceny Projektów.

### 2. Wsparcie finansowe – jednorazowa dotacja inwestycyjna

O przyznanie środków na rozwój przedsiębiorczości mogły ubiegać się te osoby, które ukończyły moduł szkoleniowo-doradczy i w wyznaczonym



terminie złożyły odpowiedni wniosek z załącznikami.

Pomocy w postaci tych środków udzieliliśmy 28 osobom: 22 uczestnikom i 6 uczestniczkom projektu, których wnioski o przyznanie jednorazowej dotacji inwestycyjnej uzyskały pozytywną ocenę KOP-u.

W wyniku tego w ramach projektu powstało 28 nowych działalności gospodarczych.

### 3. Wsparcie pomostowe

Wsparcie pomostowe polegało na kontynuacji udzielania wsparcia tym uczestnikom i uczestniczkom projektu, które dzięki skorzystaniu ze wsparcia szkoleniowo-doradczego o charakterze podstawowym i otrzymaniu jednorazowej dotacji inwestycyjnej zarejestrowały działalność gospodarczą.

Finansowe wsparcie pomostowe (comiesięczne transze w wysokości nie większej niż kwota minimalnego wynagrodzenia) było udzielane w dwóch typach:

- podstawowe wsparcie pomostowe przez pierwsze 6 miesięcy działalności,
- przedłużone wsparcie pomostowe przez kolejne 6 miesięcy od dnia zakończenia korzystania ze wsparcia podstawowego, nie dłużej niż do 12 miesiąca.

Wsparcia udzielaliśmy także w formie pomocy doradczej – w postaci specjalistycznych indywidualnych usług doradczych.



## CO UDAŁO SIĘ OSIĄGNAĆ?

Głównym rezultatem osiągniętym w wyniku realizacji projektu jest objęcie wsparciem 30 osobowej grupy w formie jednego lub kilku instrumentów:

- wsparcia szkoleniowo-doradczego – 30 osób,
- wsparcia finansowego w postaci jednorazowej dotacji inwestycyjnej – 28 osób,
- podstawowego wsparcia pomostowego – 26 osób,
- przedłużonego wsparcia pomostowego – 15 osób,

Rezultatem twardym, który został osiągnięty jest także opracowanie 29 biznes planów własnej działalności przez uczestników i uczestniczki wsparcia szkoleniowo-doradczego oraz rozpoczęcie działalności gospodarczej przez 22 Beneficjentów i 6 Beneficjentek pomocy.



- Osiągnięte rezultaty miękkie, o których możemy mówić to przede wszystkim:
- rozwój umiejętności niezbędnych do prowadzenia działalności gospodarczej,
  - wzrost poziomu wiedzy z zakresu przedsiębiorczości wśród uczestników i uczestniczek projektu,
  - wzrost umiejętności prowadzenia działalności gospodarczej,
  - podwyższenie poziomu samodoskonalenia,
  - wzmocnienie poczucia pewności siebie i własnej wartości wśród uczestników i uczestniczek.

Realizacja projektu przyczyniła się do wypracowania wartości dodanej:

- zaoferowaliśmy wsparcie w postaci usług szkoleniowo-doradczych, jednorazowych dotacji inwestycyjnych oraz wsparcia pomostowego, które nie byłoby możliwe bez wsparcia EFS,
- wzrosła liczba osób mających możliwość rozpoczęcia działalności gospodarczej,
- wzrosła liczba nowopowstałych działalności gospodarczych oraz nowych miejsc pracy.



## Sylwetki wybranych przedsiębiorców i przedsiębiorczyń...

### **Roman Prusko Pracownia Projektowa 3KONCEPT.PL**

ul. Nadrzeczna 15

47-230 Kędzierzyn-Koźle

Tel.: 77 550 65 95 / 607 549 858

e-mail: [biuro@3koncept.pl](mailto:biuro@3koncept.pl)

[www.3koncept.pl](http://www.3koncept.pl)

*usługi w zakresie projektowania architektoniczno-budowlanego*



Prowadzenie własnej działalności gospodarczej w branży budowlanej zawsze było moim marzeniem. Już jako dziecko, nie można było mnie oderwać od klocków lego, z których powstawały przeróżne budowle. Nie musiałem się długo zastanawiać jeśli chodziło o wybór szkoły średniej. Ukończyłem z bardzo dobrymi wynikami Technikum Budowlane po którym rozpocząłem studia na Wydziale Budownictwa Politechniki Opolskiej.

Niezbędne doświadczenie zawodowe zdobywałem już w trakcie studiów. Wiedzę teoretyczną uzupełniałem aktywną działalnością w Studenckich Kołach Naukowych, a od 5 roku studiów pracowałem dla dwóch pracowni projektowych w których przez okres 2 lat zdobyłem niezbędne doświadczenie zawodowe. Studia ukończyłem w marcu 2008 r. obroną pracy dyplomowej, którą już wtedy



traktowałem jako pierwsze własne poważne zlecenie. Przyczyniła się ona do remontu zabytkowego kościoła drewnianego w Olszowej i uzyskała w 2008 r. wyróżnienie w ogólnopolskim konkursie Generalnego Konserwatora Zabytków, a w 2009 r. - wyróżnienie Ministra Infrastruktury.

Wszystkie te wcześniejsze działania, osiągnięcia, nie tylko pozwoliły zdobyć niezbędne doświadczenie, ale przede wszystkim, w sposób naturalny przygotowały mnie do prowadzenia działalności gospodarczej.

Dowiedziawszy się więc o projekcie „Nysa miasto budzi się...” - umożliwiającym pozyskanie dofinansowania na moje już od dawna planowane przedsięwzięcie - bez wahania podjąłem decyzję o uczestniczeniu w nim.

Dzięki finansowemu wsparciu zakupiłem najnowsze specjalistyczne oprogramowanie (ArchiCAD, AutoCAD, Konstruktor, Arcadia TERMO) a także urządzenia (zestaw komputerowy, komputer przenośny oraz drukarkę wielkoformatową) które pozwalają mi obecnie kompleksowo obsłużyć klienta i świadczyć usługi wysokiej jakości w zakresie projektowania architektoniczno-budowlanego.

W ofercie mojej pracowni znajduje się wykonywanie indywidualnych projektów domów jednorodzinnych, projektów związanych z przebudową i remontem domów istniejących. W zakres usług wchodzi również wykonywanie inwentaryzacji budynków, oraz sporządzanie Świadectw Charakterystyki Energetycznej.

Od momentu rejestracji działalności gospodarczej uczestniczyłem w wykonaniu kilku indywidualnych projektów domów jednorodzinnych, oraz obiektów usługowo-handlowych. Wykonałem jednocześnie kilkanaście Świadectw Charakterystyki Energetycznej.

Do największych sukcesów natomiast, zaliczam wykonanie koncepcji budynku biurowo-usługowego, który otrzymał dofinansowanie z Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich i który realizowany będzie w roku 2011.





## Maciej Maj OPENFIELD

Pl. Wolności 6  
45-018 Opole  
tel. 504 107 145 / 77 555 9188  
e-mail: office@openfield.pl  
www.openfield.pl



*badania rynku i opinii publicznej, działalność w zakresie public relations*

Dotacja. Pierwszy przystanek na drodze do firmy.

W kwietniu 2009 roku sądziłem, że skorzystanie z unijnej pomocy rozwiąże wszystkie problemy początkującego przedsiębiorcy. Dziś perspektywiczas, po pierwszych urodzinach Openfield, śmieje się sam z siebie. Zdobyć dotacji było dopiero początkiem wyboistej drogi. Mądrzejszy o 12 miesięcy trudniejszych i łatwiejszych doświadczeń wiem, że nawet jeszcze dobrze nie wystartowałem i gdyby nie pomoc finansowa z Urzędu Pracy w Nysie, w ramach współfinansowanego ze środków unijnych projektu „Nysa – miasto budzi się”, to pewnie nie podjął bym trudnej decyzji i nigdy nie wystartował.



Gdybym miał dzisiaj powiedzieć na czym polega prowadzenie firmy, to odpowiedź była by jedna - NA SPRZEDAWANIU. Nie ważne czy prowadzisz sklep, gabinet lekarski, biuro projektowe, warsztat samochodowy, czy też wyprowadzasz psy na spacer. Każdy produkt, każda usługa musi znaleźć swojego odbiorcę. Każda firma musi znaleźć swoich konsumentów. Rok temu myślałem, że mając firmę sam sobie będę żeglarzem i sterem. Dziś wiem, że żeglarzem to jestem, ale moim kapitanem jest mój klient. To on decyduje o terminach, zakresie prac, ostatecznej formie wyniku mojej pracy. W końcu to klient płaci mi pensję.

To czego nauczyłem się w ciągu jednego roku to bardzo dobra organizacja pracy i planowania zadań, bez tego nie byłbym w stanie zrealizować 30% tego co robię. Systemy zarządzania relacjami z klientem kiedyś wydawały mi się śmieszne i niepotrzebne, dzisiaj widzę, jak bardzo pomocne jest to urządzenie w sytuacji, kiedy trzeba być w kontakcie z kilkudziesięcioma klientami lub potencjalnymi klientami jednocześnie.

To czego uczę się posiadając firmę, nie dadzą mi żadne studia. Będąc socjologiem posiadałem wiedzę merytoryczną do prowadzenia projektów badawczych, brakowało mi jednak wiedzy w obszarze prawa, przepisów i znajomości mechanizmów rynkowych. Dziś jest już dużo łatwiej, choć i tak przede mną jeszcze długa droga.



## Adam Wiciński ARTBLAST

ul. Prószkowska 12  
46-060 Nowa Kuźnia  
Tel. 531 421 860  
e-mail: [biuro@artblast.pl](mailto:biuro@artblast.pl)  
[www.artblast.pl](http://www.artblast.pl)



*zdobienie szkła, kamienia, metalu, drewna oraz oczyszczanie i konserwacja elewacji.*

Firma ARTBLAST powstała w wyniku połączenia moich pasji i doświadczeń zawodowych. Od wielu lat zdobienie szkła metodą piaskowania jest moją fascynacją, która w konsekwencji przerodziła się w działalność zawodową. Tworzenie i projektowanie wzorów oraz przenoszenie tych wizji na szkło sprawia mi wielką satysfakcję. Opracowując wzory moją ambicją jest zaoferowanie klientowi zdobienia o wyjątkowej estetyce, zaprojektowanego ze smakiem i elegancją, które stanie się gustownym elementem wnętrza lub podkreśli wyjątkowość uroczystości. Efekty wizualne osiągnęte przy wykorzystaniu tej techniki są naprawdę wyjątkowe i często przekraczają wcześniejsze wyobrażenia.

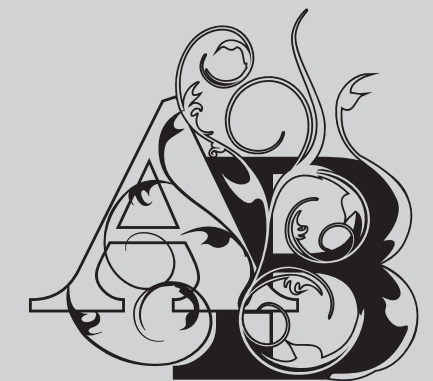
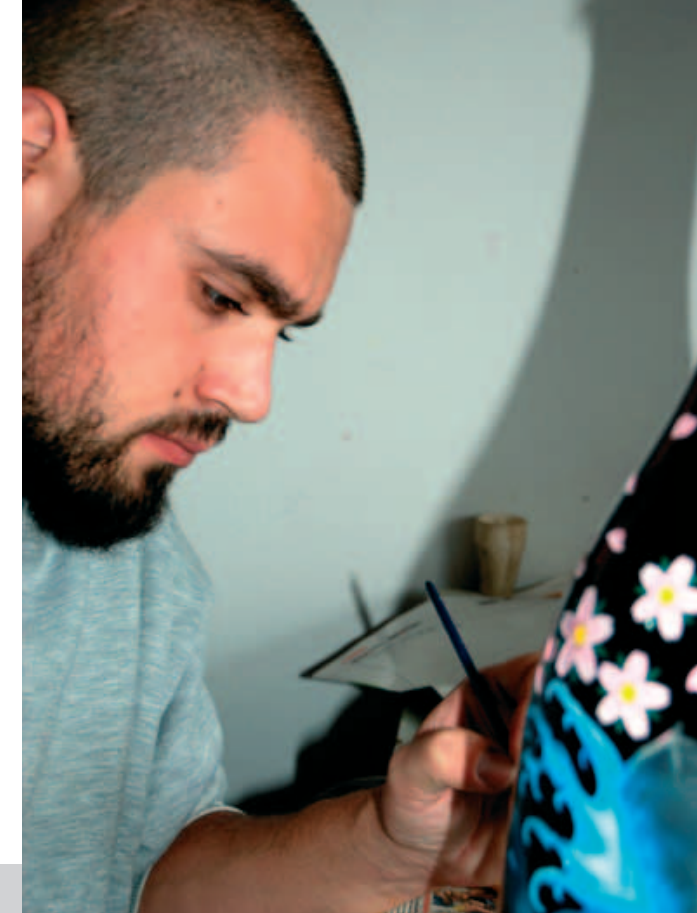
W kontaktach z klientami stawiam na profesjonalizm rozumiany jako solidność, terminowość i wysoka jakość. Nie powielam schematów, tworzę własne propozycje.

Moja oferta obejmuje niezwykle szeroką gamę usług. Jestem perfekcjonistą w zakresie swojej działalności, wszystko przygotowuję z myślą zarówno o klientach indywidualnych jak i o dużych przedsiębiorstwach. Wysoka jakość usług, a także atrakcyjne ceny to moja domena.

Oferta stale się poszerza o nowe propozycje związane z obsługiwaniem przeze mnie rynkami. Rozwijam działalność na polskim rynku o nowy zakres usług, co czyni moją ofertę jeszcze bardziej atrakcyjną. Indywidualne podejście do klienta pozwala mi realizować zadania na satysfakcjonującym poziomie.

Polem mojej działalności jest zdobienie szkła w każdej postaci (szkło użytkowe, butelki, lustra, szyby, blaty, drzwi, przeszklenia). Piaskuję zarówno powierzchniowo jak i wielowarstwowo, co pozwala osiągnąć efekt trójwymiarowości. Posługuję się także innymi technikami zdobniczymi, które w połączeniu z piaskowaniem pozwalają na uzyskanie oryginalnych i niekonwencjonalnych efektów.

Tworzę indywidualne i wyjątkowe wzory w zależności od gustu i potrzeb klienta. Projekty zdobień opracowywane są z pietyzmem i elegancją. Ponadto posiadam bazę ok. 15000 gotowych projektów oraz graweruję zlecane wzory, loga i logotypy. Zdobienia wykonuję zarówno na materiałach własnych jak i powierzonych.





## Adam Chodaczek FAUN-FORGE

ul. Grunwaldzka 69/3

48-200 Prudnik

Tel. 692 448 479

e-mail: farmerownia@tlen.pl

www.farmerownia.pl



*ręczna produkcja stylizowanych kostiumów, zbroi i dodatków ze skóry oraz metalu, sprzedaż własnych produktów*

Od lipca 2009 prowadzę firmę Faun Forge, która zajmuje się projektowaniem i szyciem kostiumów. To działalność niszowa nie tylko w Polsce, ale także na świecie. Własną firmę udało mi się otworzyć dzięki funduszom unijnym.

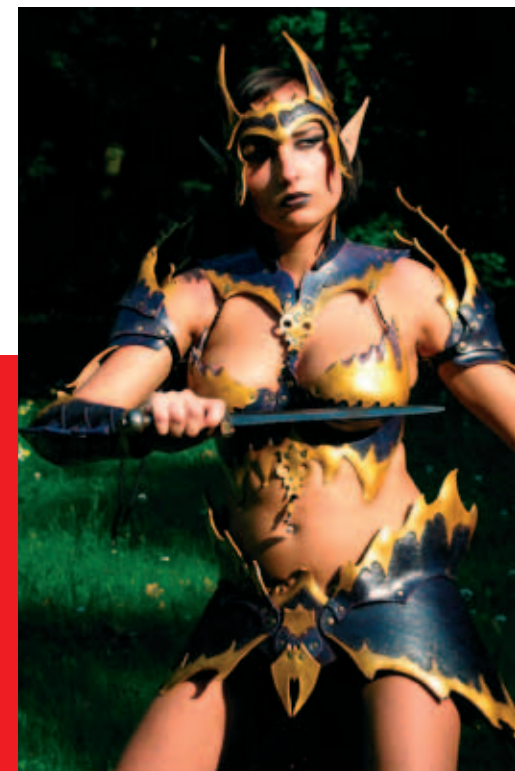
Pomysł na biznes wynika z mojego hobby. Zacząłem szyc kostiumy i buty, robić paski

i torebki dla siebie i znajomych. Okazało się, że zapotrzebowanie na takie usługi jest dość duże.

Tak zrodził się pomysł powołania firmy. Wykonuję kostiumy pod konkretne zamówienia. Sam je projektuję. Wykonuję głównie stroje oraz dodatki ze skóry i metalu. Moimi klientami są członkowie bractw rycerskich oraz osoby grające w RPG, czyli role playing games – polegają one na wcielaniu się w rolę konkretnego bohatera i odgrywaniu rzeczywistych scen w terenie.

Przygotowywałem także kostiumy do realizacji telewizyjnych m.in. do reality show „The Amazing Race” (emitowany w kanale AXN) oraz do przedstawienia teatralnego granego we Wrocławiu.

Dzięki udziałowi w projekcie „Nysa – miasto budzi się” otrzymałem 37 tysięcy złotych, które przeznaczyłem na zakup narzędzi do pracy w skórze, prasy ręcznej, materiałów do wyrobu kostiumów oraz barwników.





## **Marcin Tlałka AUTO-PIT STOP**

ul. Obozowa 62 a,  
49-316 Łambinowice  
Tel. 696 961 914

*obsługa i naprawa samochodów osobowych, diagnostyka komputerowa,  
naprawy elektromechaniczne.*

DOTACJA: Wielkie możliwości.

Doświadczenie zawodowe i zamiłowanie do sportu samochodowego spowodowało zrodzenie się „Auto Pit-Stop” - to pomysł noszony w głowie od wielu lat. Brak dostatecznych środków finansowych uniemożliwiał mi samorealizację w tym kierunku. Chciałem stworzyć warsztat samochodowy szybkiej obsługi tzn. naprawy dokonywane w ciągu jednego dnia. Długo zastanawiałem się nad tym w jaki sposób ma być prowadzona firma oraz najważniejsze -

w jaki sposób zdobyć dostateczną ilość pieniędzy na zrealizowanie mojego pomysłu. Po groźnie wyglądającym wypadku jaki miałem na rajdzie samochodowym gdzie startowałem jako pilot w trakcie rehabilitacji miałem dużo czasu na rozmyślanie. Wtedy ktoś poinformował mnie o programach umożliwiających skorzystanie z unijnych środków na rozpoczęcie działalności.

Byłem w tym czasie w trakcie zmiany pracodawcy, nie szukałem już pracy na etacie, a skupiłem się na tym jak i gdzie można otrzymać dotację.

W Urzędzie Pracy otrzymałem wszystkie informacje dotyczące programu „Nysa miasto budzi się”, który dotyczył rozwoju przedsiębiorczości na terenie powiatu nyskiego.

W trakcie starania się o fundusze skorzystałem ze szkolenia „ABC przedsiębiorczości”, co pozwoliło mi na jaśniejsze zrozumienie zasad księgowości oraz organizacji pracy w firmie. Kolejnym krokiem była „papierkowa robota”

związana z dofinansowaniem, no cóż nikt tego nie lubi, ale jest niezbędna do uzyskania funduszy.

Do prowadzenia usług warsztatowych potrzebna jest także bardzo duża ilość różnych narzędzi i urządzeń – to był mój kolejny cel. Nie jest łatwo w dzisiejszych czasach zapewnić sobie dobrą cenę na urządzenia oraz narzędzia biorąc pod uwagę różnice w kursach walut, ale dałem radę. Po wykorzystaniu dotacji na zakupy i otwarcie firmy czas było zabrać się do pracy.

Dziś z perspektywy czasu wiem, że warto było zaryzykować, warto było przebyć tą drogę – cel został osiągnięty. Mam coraz więcej klientów, coraz więcej zleceń, co za tym idzie?? Wiadomo.

Zdobycie dotacji pozwoliło mi na częściowe samospełnienie. Co dalej czas pokaże...



## Mateusz Grobelny GAR

ul. Krótka 2a

48-370 Paczków

Tel. 602 61 34 62

e-mail: mateuszgrobelnypottery@gmail.com

www.mg-gar.pl

*produkcja ceramiki, pokazy technologii ginącego zawodu – garncarstwo,  
handel własnymi produktami ceramicznymi*

Projekt Otwartej Pracowni Ceramicznej powstał już na pierwszych latach studiów, lecz dopiero w 2009 roku tu, w Powiecie Nyskim, udaje się realizować projekt OPC. Poprzez otwarcie firmy - pracowni GAR, dzięki wsparciu Powiatowego Urzędu Pracy w Nysie. Uzyskane środki otrzymane w ramach projektu „Nysa – miasto budzi się”, pochodzące z Unii Europejskiej, pozwoliły na wyposażenie pracowni, a także na realizację projektu mobilnego pieca ceramicznego.

Firma na rynku zaistniała w czerwcu 2009 roku. Podstawą działalności jest wytwarzanie ceramiki artystycznej o unikatowym charakterze poprzez własną technikę zdobienia oraz utrwalanie czerepu w żywym ogniu.

Dodatkowym celem firmy jest dydaktyczne ukazywanie technologii wytwarzania i utrwalania ceramiki po przez pokazy - wypałów w piecach opalanych drewnem i pokazy wytwarzania ceramiki ręcznie i na kole garncarskim.

### *Jak powstawała pracownia ...*

Otwarta Pracownia Ceramiczna zaczęła funkcjonować w Paczkowie od początku sierpnia 2009.

Projekt Mobilny Piec Ceramiczny MPC (sierpień- październik 2009) - podstawowym założeniem była budowa konstrukcji do utrwalania ceramiki na tyle mobilnej, aby jedna osoba mogła przewieźć, ustawić, załadować i wypalić

piec ceramiczny opalany drewnem i gazem w dowolnym miejscu (cały proces trwa 5 dni). Ograniczeniem może być tylko brak drogi. Drugim założeniem jest dydaktyczne uświadamianie odbiorców o ginących zawodzie jakim jest garncarz, poprzez ukazywanie jak kiedyś wytwarzano i utrwalano ceramikę, ile należy włożyć pracy podczas całego procesu, aby uzyskać tak unikatowy charakter ceramiki „malowanej ogniem”.

Realizacja projektu odbywała się w trzech etapach:

1. wykonanie przyczepki samochodowej o odpowiednich parametrach - specjalne podwozie-platforma pod konstrukcję MPC (sierpień 2009),
2. wykonanie konstrukcji pieca, wyłożenie pieca materiałami izolującymi i montaż na podwoziu (wrzesień, październik),
3. przygotowanie pieca i pierwszy wypał pieca (listopad).





## Marian Kalinowski „PIŁEX”

ul. Mickiewicza 139

48-304 Nysa

Tel. 692 298 246

*ostrzenie narzędzi skrawających pił tarczowych i widiowych.*

Znajomość rynku i wykształcenie o kierunku technicznym pomogły mi w podjęciu decyzji o założeniu firmy. Nie bez znaczenia był fakt, że właśnie straciłem pracę. Pierwsze kroki skierowałem do Urzędu Pracy w Nysie, gdzie udzielono mi szeregu rad i wskazówek dotyczących sposobu pozyskania środków finansowych z unijnego projektu „ NYSA – miasto budzi się”.

Firma „PIŁEX”, którą obecnie prowadzę, zajmuję się ostrzeniem pił tarczowych widiowych. Mając na względzie wysoki poziom usług i precyzję ich wykonania, staram się w dalszym ciągu pozyskiwać nowych kontrahentów kierując się zasadą, że „ jeden zadowolony klient przyciąga trzech następnych”.

Od początku istnienia mojej firmy na rynku minął już rok i śmiało mogę stwierdzić, iż początki nie były łatwe, mimo wszystko uważam jednak, że podjąłem słuszną decyzję. Mam pracę, wynagrodzenie i satysfakcję, która pozwala mi na realizację dalszych planów związanych z rozszerzeniem wachlarza usług oferowanych przez moją firmę.

Chcę doposażyć warsztat pracy o kolejny sprzęt, który ułatwi mi dalsze, sukcesywne pozyskiwanie nowych klientów, a co za tym idzie środków finansowych. Myślę również o stworzeniu miejsca pracy dla osoby bezrobotnej.





## Elżbieta Krzyżowska Małe Przedszkole

*prywatny punkt przedszkolny*

Ponieważ z wykształcenia oraz doświadczenia zawodowego jestem pedagogiem, a po dwuletnim pozostaniu w domu z małym dzieckiem nie mogłam znaleźć pracy, która by mnie satysfakcjonowała – postanowiłam skorzystać z dotacji na rozwój własnej działalności gospodarczej, domowego przedszkola. Pomysł Małego Przedszkola zrodził się z doświadczenia w pracy z małymi dziećmi, znajomości zasad funkcjonowania przedszkoli oraz chęci realizacji własnej wizji pracy z grupą dzieci. Myślę, że właśnie dzięki tej jasnej wizji i dobremu pomysłowi na swój biznes otrzymanie dotacji nie było tak bardzo trudne. Staranie się o dotację okazało się dużo mniejszym wyzwaniem, jak prowadzenie własnej firmy. Podejmując ten trud trzeba zdawać sobie sprawę z ryzyka i być przygotowanym na trudne początki.

Mnie udało się zrealizować swój pomysł. Dzięki unijnym pieniądzom stworzyłam profesjonalne a jednocześnie przytulne domowe przedszkole. Dotacja umożliwiła mi otwarcie własnej działalności, ale także wymagała zmobilizowania się, podjęcia inicjatywy i wysiłku, które zaowocowały pokonaniem własnych słabości oraz szeroko rozumianym samorozwojem.

Opieka, jaką chcę zapewniać dzieciom ma być ciepła i troskliwa a przy tym profesjonalna, wspomagająca i stymulująca naturalny rozwój dziecka, tak aby każdy dzień w Małym Przedszkolu był dla dzieci radosny i ciekawy.





## Anna Łaszewska Klinika Zdrowego Włosa

ul. Rynek 36 c  
48-30 Nysa  
Tel. 506 601 513

*profesjonalne porady i usługi fryzjerskie, projektowanie fryzur, stylizacja kolorystyczna, rekonstrukcja włosów, analiza pierwiastkowa włosów.*

Jestem rodowitą nysanką od ponad 19 lat pracuję jako fryzjer stylistka. Przez 15 lat mieszkałam i pracowałam we Wrocławiu w najlepszych salonach w rynku samym sercu Wrocławia. Dzięki wieloletniej pracy w tym wielkim mieście mogłam zdobyć doświadczenie w tym zawodzie. Życie w wielkim pędzie, pokazy mody, metamorfozy dla telewizji, szkolenia, praca z wielkimi, sławnymi i bogatymi... Ja jednak zawsze podświadomie tęskniłam za moim małym miasteczkiem, za naszym pięknym jeziorkiem, gdzie można sobie odpocząć w plenerze. Niestety duże miasta jak Wrocław nie mają takich miejsc do odpoczynku. Postanowiłam przyjechać do Nysy na stałe i odpocząć od wielkiego pędu, wielkiego świata. I tak po roku odpoczynku w Nysie dowiedziałam się od znajomych o dotacji z Unii Europejskiej. Postanowiłam spróbować. Dzięki uprzejmości i cierpliwości miłych pań z urzędu pracy udało mi się otrzymać taką dotację i otworzyć swój wymarzony salonik w Nysie pod nazwą Klinika Zdrowego Włosa. Zawsze bardzo zależało mi na tym, aby moi klienci wiedzieli jak dbać o włosy, jak się ubrać i ogólnie jak zadbać o swoje zdrowie. Dzięki w współpracy z projektantkami mody mogę pomagać w metamorfozach. Mogę organizować szkolenia z analizy pierwiastkowej włosów. Na podstawie takiego badania moi klienci mogą się dowiedzieć, jak prawidłowo się odżywiać dla zdrowia swoich włosów. Dziś dzięki dotacji z Unii Europejskiej mogę się spełniać i być niezależną od nieuczciwych często pracodawców. I oczywiście podarować odrobinę luksusu naszym nyskim mieszkańcom.

To niesamowite jak marzenia się spełniają - wystarczy chcieć.

## Michał Kolarz FHU KONTIBOX

ul. Kasztanowa 7  
Skorochów  
48-300 Nysa

*produkcja i handel kontenerami zaplecza socjalno-bytowego budów, modułami kontenerów ORLIK dla stadionów i boisk*

Dzięki dotacji unijnej otrzymanej w Powiatowym Urzędzie Pracy w Nysie prowadzę firmę KONTIBOX, która zajmuje się produkcją zaplecza socjalnego boisk ORLIK 2012.

Przed uzyskaniem dotacji pracowałam w Niemczech jako kierownik budów, ale stęskniony za krajem i rodziną wróciłam do Polski. Niestety po powrocie było ciężko ze znalezieniem pracy, więc byłam zarejestrowana jako osoba bezrobotna. Podczas jednej z wizyt w Urzędzie Pracy dowiedziałam się o możliwości skorzystania z dotacji na otwarcie własnej działalności w ramach projektu „Nysa – miasto budzi się”, współfinansowanej ze środków unijnych. Wypełniłam wszystkie potrzebne dokumenty i udało się. Otrzymałam dotację. Dzięki niej mogłam zakupić narzędzia i materiały potrzebne do produkcji zaplecza socjalnego boisk ORLIK 2012. Obecnie powstało już jedno takie zaplecze, które znajduje się w Nysie, a firma realizuje kolejne zamówienia.





## Mateusz Stanek S-DECOR

ul. Głubczycka 7  
48-120 Baborów  
Tel. 781 782 605  
e-mail: [biuro@s-decor.pl](mailto:biuro@s-decor.pl)  
[www.s-decor.pl](http://www.s-decor.pl)



*produkcja sztukaterii oraz wszelkich elementów zdobniczych fasad.*



Cała historia mojego biznesu zaczęła się w okolicach roku 2005. Od tej pory byłem związany z branżą, w której sam teraz działam. Wtedy też dostrzegłem czego brakuje na tym rynku i jak można lepiej rozwiązać wiele aspektów produkcji/dystrybucji/marketingu – w tamtym okresie przez myśl mi nawet nie przeszło, że za kilka lat sam będę produkować sztukaterię. Ale gdy skończyłem szkołę wiedziałem, że praca „na etacie” nie jest dla mnie. Zapisalem się na studia o profilu „zarządzanie przedsiębiorstwem” i zacząłem planować biznes – wiedząc już, że to będzie produkcja sztukaterii.

Realizację pomysłu umożliwił mi program 6.2. Z nową metodą produkcji, przemyślanym marketingiem i zbudowaną już w pewnym stopniu siecią dystrybucji wszedłem na rynek budowlany. Naturalnie początki nie były łatwe, pierwszy rok był ogromnym zastrzykiem doświadczeń. Wiedziałem, że muszę zaoferować klientom usługi premium jeśli firma ma ugruntować sobie solidną pozycję w branży – wiązało się to z ogromnym nakładem pracy, ale traktowałem to jako inwestycję. Teraz wiem, że było warto.

W S-decor każdy klient może liczyć na indywidualną, darmową wizualizację dopasowaną do konkretnej elewacji,

profesjonalne doradztwo, przyjazd konsultanta na budowę, wysokie rabaty i wiele więcej. Stale poszerzamy naszą ofertę o nowe wyroby. W tym miejscu nie mogę już mówić o firmie „ja”.

Aktualnie firma zaczyna intensywne inwestycje w kierunku produkcji opakowań i napisów reklamowych. Poszerzamy nie tylko asortyment ale i branże. Dzięki dodatkowemu doświadczeniu zdobytemu podczas prac nad pozycjonowaniem witryny [www.s-decor.pl](http://www.s-decor.pl) odkryliśmy nowe możliwości zarobku jakie stwarza internet i niedługo wchodzimy na rynek IT z grupą serwisów dedykowanych osobom remontującym lub budującym dom czy mieszkanie.

Plan rozwoju na najbliższe lata zakłada jak największą dywersyfikację przychodów przy możliwie jak największej penetracji rynku styropianowego w Polsce. Mimo iż przed firmą długa droga jestem spokojny o jej los.





**Katarzyna Beniowska Gabinet Masażu i Rehabilitacji  
KINESIS**

ul. Jagiełły 54/1U  
48-385 Otmuchów  
tel. 606 127 273

*usługi lecznicze – usługi w zakresie masażu, fizykoterapii, kinezyterapii.*

Po ukończeniu szkoły średniej, rozpoczęłam najpierw naukę na studiach licencjackich – kierunku fizjoterapia, którą następnie na studiach magisterskich. Początkiem 2010 roku uzyskałam stopień magistra fizjoterapii.

Jestem młodą osobą, więc prowadzenie gabinetu oraz praca w charakterze masażystki i rehabilitantki jest moją pierwszą pracą. W trakcie studiów odbyłam półroczny staż w przychodni rehabilitacyjnej, a także świadczyłam usługi rehabilitacyjne i masażu w domach pacjentów.

Do projektu „Nysa – miasto budzi się” przystąpiłam ponieważ zauważyłam ogromne zainteresowanie oraz zapotrzebowanie na tego typu usługi. Ponadto chciałam sama decydować o sobie. Wybrałam ten projekt spośród innych, ponieważ środki pieniężne jakie były w nim zagwarantowane pozwoliły mi stworzyć gabinet, w którym mogę oferować pacjentom zabiegi na wysokim poziomie. Bez tego wsparcia sama, krótko po studiach nie byłabym w stanie otworzyć własnej firmy.

W gabinecie mogę zaoferować różnorodne formy masażu, m.in. klasyczny, relaksacyjny, leczniczy, odchudzający z także zabiegi rehabilitacyjne takie jak: elektroterapię, magnetoterapię, światłolecznictwo, laseroterapię, krioterapię, ultradźwięki i różne rodzaje ćwiczeń: korygujące postawę, ogólnie usprawniające, wzmacniające mięśnie, izometryczne i kontrlateralne.

Świadczę także usługi rehabilitacji domowej - z profesjonalnym stołem do masażu, bezpośrednio u pacjenta, w dogodnych dla niego godzinach.



**Jakub Misztak FIZJO-MED**  
**Specjalistyczny Sklep Medyczny**

ul. Piastowska 64

Prudnik

Tel. 77 436 12 70 / 697 383 768

e-mail: sklep@fizjo-med.pl

www.fizjo-med.net

*sprzedaż sprzętu medycznego i sportowego, fizjoterapia domowa pacjentów.*

Moja firma zajmuje się sprzedażą sprzętu ortopedycznego i medycznego, a podpisana umowa z Narodowym Funduszem Zdrowia na sprzedaż sprzętu ortopedycznego i pomocniczego, zapewnia refundację zakupionego sprzętu. Na rynku prudnickim FIZJO-MED istnieje dopiero od września 2009 roku, ale moje kilkuletnie doświadczenie w sprzedaży sprzętu ortopedyczno-medycznego pozwala zapewnić fachową, profesjonalną i miłą obsługę.

Atutem firmy jest lokalizacja, ponieważ sklep znajduje się w budynku szpitala, na wprost Rejestru Usług Medycznych (to tutaj potwierdza się zlecenia otrzymując tym samym refundację na zakup sprzętu).

FIZJO-MED jako jedyny sklep w mieście posiada w sprzedaży wyroby przeciżyłakowe, które chronią przed powstawaniem żylaków i wspomagają ich leczenie, poprawiają krążenie, zmniejszają zmęczenie, ból i obrzęki nóg.

Firma współpracuje z wieloma polskimi i zagranicznymi firmami i tym samym zapewnia szeroki wybór sprzętu, tj: wyroby przeciżyłakowe, wózki inwalidzkie, wózki stabilizujące głowę i plecy z funkcją toalety, wózki elektryczne, pionizatory, pasy ortopedyczne, materace przeciwdoleżynowe, balkoniki, ortezy kończyn górnych i dolnych, kule, cewniki, sprzęt stomijny.

Poza sprzedażą sprzętu ortopedycznego i medycznego FIZJO-MED dodatkowo świadczy usługi rehabilitacji domowej - m.in. rehabilitacji po udarze, terapii manualnej, metoda Mc Kenzie, elektroterapii i laseroterapii.





## **Piotr Blaumann Mindspace Centrum Psychoedukacji i Diagnostyki Psychologicznej**

ul. Ogrodowa 67

48-319 Chróstina

Tel. +48 600 340 565

e-mail: blaumann@op.pl

www.mindspace.com.pl

*usługi w zakresie szeroko pojętej psychologii.*

Na początku był pomysł. Idea, która stopniowo dojrzewała do ostatecznej wersji oraz była weryfikowana z zapotrzebowaniem rynku. Następnie, kiedy już wiedziałem, że planowane przedsięwzięcie ma duże szanse realizacji, pojawił się problem – źródło finansowania. Jak sfinansować niezbędne zakupy? Jak zainwestować we własną firmę tak, żeby inwestycja ta zwróciła się jak najszybciej? Każdy początkujący przedsiębiorca liczy się z faktem, że nowo założona firma nie przynosi maksymalnych zysków w roku założenia. W początkowej fazie działalności zyski mogą być niestabilne, dlatego trzeba posiadać odpowiednie zaplecze finansowe, żeby utrzymać się na rynku zanim nie zrealizuje się wszystkich planów. W tym miejscu z pomocą przyszły fundusze europejskie z programu Kapitał Ludzki, Działanie 6.2. W ramach tego działania PUP w Nysie realizował projekt „Nysa – miasto budzi się”. Duże doświadczenie pracowników Urzędu w realizacji projektów unijnych, profesjonalne doradztwo w kwestiach formalnych oraz miła atmosfera sprawiają, że formalności związane z uzyskaniem wsparcia unijnego przestają odstraszać potencjalnych beneficjentów.

Firma Mindspace Centrum Psychoedukacji i Diagnostyki Psychologicznej skupia swoją działalność wokół szeroko pojętej psychologii oraz działalności szkoleniowej. W ramach działalności diagnostycznej prowadzone są badania psychologiczne

kierowców zawodowych, instruktorów, egzaminatorów oraz operatorów sprzętu wymagającego tzw. wysokiej sprawności psychofizycznej.

W ofercie znajduje się również terapia oraz treningi wykorzystujące metodę tzw. biologicznego sprzężenia zwrotnego (z ang. Biofeedback). Metoda ta umożliwia poprawę funkcjonowania pamięci, koncentracji uwagi oraz osiągnięcie stanu relaksacji poprzez naukę kontroli parametrów fizjologicznych naszego organizmu. Metoda ta jest jeszcze stosunkowo mało popularna na rynku, a kojarzy się głównie z terapią ADHD u dzieci. Jest to jedynie jedno z wielu zastosowań biofeedbacku – coraz częściej sięgają po niego uczniowie oraz studenci chcący poprawić swoje osiągnięcia w nauce, menadżerowie dużych firm, maklerzy giełdowi czy też kierowcy rajdowi. Metoda ta jest również bardzo skuteczna w rehabilitacji po urazach ośrodkowego układu nerwowego oraz leczeniu zaburzeń nerwicowych.

Projekt Mindspace skupia osoby zajmujące się na co dzień działalnością szkoleniową. Prowadzimy profesjonalne szkolenia dla instytucji, firm oraz osób prywatnych na terenie całego kraju.





## Przedsiębiorcy na OTK

Nyski Urząd Pracy w październiku 2009 roku zorganizował w ramach Ogólnopolskiego Tygodnia Kariery 3-dniową imprezę – po to aby wspierać i zachęcać do świadomego planowania kariery zawodowej.

Podczas OTK prezentację swoich usług i wyrobów przedstawili przedsiębiorcy, którzy rozpoczęli działalność gospodarczą w ramach projektu „Nysa – miasto budzi się”. Na stoiskach każdy uczestnik mógł ulepić gliniany dzban pod okiem Pana Mateusza Grobelnego, właściciela firmy GAR, poznać sposoby współczesnej produkcji stylizowanych kostiumów, zbroi i akcesoriów w czasie rozmowy z Panem Adamem Chodaczkiem z firmy FAUN-FORGE. Uczestnicy oglądali również pięknie zdobione wyroby ze szkła, metalu oraz drewna na stoisku firmy ARTBLAST prowadzonej przez Pana Adama Wicińskiego.







## Promocja projektu

Promocja realizowana była w sposób ciągły, na bieżąco od początku realizacji projektu. Promocję połączyliśmy z naborem uczestników i uczestniczek do projektu. Kampania promocyjna objęła swoim zasięgiem cały obszar województwa opolskiego. W ramach promocji i informacji o projekcie rozpowszechnialiśmy plakaty i ulotki informacyjne.

W ramach projektu został wykonany także bilbord reklamowy. Ponadto w lokalnych mediach – prasa, radio, zamieszczane były ogłoszenia informujące społeczeństwo o realizacji projektu, jego celach i założeniach.

**miasto budzi się ...**  
**Nysa**

**Wsparcie osób zamierzających rozpocząć działalność gospodarczą**

**Szkolenia, dotacje inwestycyjne do 40 tysięcy złotych**  
**Wsparcie pomostowe 1.126 złotych**

KAPITAŁ LUDZKI  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI FUNDUSZ SPOŁECZNY

Projekt jest współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki



Adam Chodaczek od lipca 2009 roku prowadzi firmę Faun-Forge, która zajmuje się projektowaniem i szyciem kostiumów oraz zbroi. To działalność niszowa nie tylko w Polsce, ale także na świecie. Własną firmę udało mu się otworzyć dzięki funduszom unijnym.

- *Pomysł na biznes zrodził się z hobby - mówi Adam Chodaczek. - Zaczęłem szyc kostiumy i buty, robić paski i torebki dla siebie i znajomych. Okazało się, że zapotrzebowanie na takie usługi jest dość duże.*

Tak powstał pomysł założenia firmy. Adam Chodaczek wykonuje kostiumy pod konkretne zamówienia. Sam je projektuje. Wykonuje głównie stroje oraz dodatki ze skóry i metalu.

- *Moimi klientami są członkowie bractw rycerskich oraz osoby grające w LARP (pochodna RPG), czyli Live Acting Role Play. Polegają one na wcielaniu się w rolę konkretnego bohatera i odgrywaniu rzeczywistych scen w terenie - wyjaśnia. - Przygotowywałem także kostiumy do realizacji scen telewizyjnych, m.in. do reality show „The Amazing Race” (emitowanego w kanale AXN) oraz do przedstawienia teatralnego we Wrocławiu.*

Dzięki udziałowi w projekcie Adam Chodaczek otrzymał 37 tys. zł, które przeznaczył na zakup narzędzi do pracy w skórze, prasy ręcznej, materiałów do wyrobu kostiumów oraz barwników.

Adam Chodaczek był jednym z trzydziestu uczestników projektu „Nysa - miasto budzi się”, który w ramach Działania 6.2 Wsparcie oraz promocja przedsiębiorczości i samozatrudnienia PO KL zorganizował Powiatowy Urząd Pracy w Nysie.

- *Beneficjenci wzięli udział w szkoleniu „ABC przedsiębiorczości”, które obejmowało informacje z zakresu prowadzenia działalności gospodarczej oraz z indywidualnych usług doradczych, polegających m.in. na pomocy w przygotowaniu biznesplanu - mówi Dorota Bedrunka, kierownik projektu. - Biznesplanu złożyło 29 osób, a 28 osobom przyznana została dotacja na rozpoczęcie działalności gospodarczej, która wynieść mogła do 40 tys. zł.*

## W NYSKIM PRZYBYŁO PRZEDSIĘBIORCÓW

Ponadto, początkujący przedsiębiorcy mieli możliwość ubiegania się o wsparcie pomostowe, czyli środki niezbędne w bieżącej działalności firmy. Mogli je przeznaczyć m.in. na opłacenie czynszu lub składek ZUS.

- *Wsparcie pomostowe przez pierwsze 6 miesięcy funkcjonowania działalności otrzymało 26 osób. Po tym okresie Beneficjenci mogli się starać o jego przedłużenie na kolejne pół roku - dodaje Dorota Bedrunka. - Do października wsparcie pomostowe otrzymywać będzie 16 osób.*

Wartość projektu to ponad 1,1 mln zł.



Adam Chodaczek prowadzi firmę Faun - Forge, która zajmuje się projektowaniem i szyciem kostiumów oraz zbroi.

DOBRE PRAKTYKI

## „Nysa – miasto budzi się...”

Powiatowy Urząd Pracy w Nysie jako jedna z niewielu instytucji w województwie opolskim pozyskał blisko półtora miliona złotych na wsparcie przedsiębiorczości.

**Dzięki temu ponad 50 tys. złotych na rozpoczęcie i prowadzenie działalności gospodarczej może uzyskać każdy kto ma ciekawy i innowacyjny pomysł na własny biznes.**

Już od stycznia 2009 roku Powiatowy Urząd Pracy w Nysie rozpoczyna realizację projektu „Nysa – miasto budzi się...”. Projekt dofinansowany jest ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Działania 6.2 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

Głównym celem projektu jest wsparcie osób zamierzających rozpocząć działalność gospodarczą. Grupę docelową projektu stanowią osoby fizyczne zamierzające rozpocząć prowadzenie działalności gospodarczej, z wyłączeniem osób, które posiadały zarejestrowaną działalność gospodarczą w okresie 1 roku przed przystąpieniem do projektu.

W ramach projektu zaplanowano:

- **Wsparcie szkoleniowo-doradcze dla grupy 30 osób**  
Zakres tematyczny szkolenia obejmie zagadnienia takie jak formalno-prawne zasady rozpoczynania działalności gospodarczej, zasady planowania finansowego, biznes plan, reklama i marketing.  
Indywidualne usługi doradcze odpowiadać będą indywidualnym potrzebom każdego z uczestników – jednym z



elementów będzie pomoc w opracowaniu i przygotowaniu stosownych wniosków.

- **Wsparcie finansowe – jednorazowa dotacja inwestycyjna**  
Pomoc w postaci tych środków będzie udzielona 21 uczestnikom projektu, którzy w trakcie korzystania ze wsparcia szkoleniowo-doradczego rejestrują działalność gospodarczą, a ich wnioski o przyznanie dotacji uzyskują pozytywną i wysoką ocenę Komisji Oceny Wniosków.
- **Wsparcie pomostowe**  
Udzielane w formie indywidualnej pomocy doradczej o charakterze specjalistycznym oraz finansowego wsparcia pomostowego (comiesięczne transze w wysokości nie większej niż kwota minimalnego wynagrodzenia).

Szczegółowe informacje pod numerem telefonu 077 448 99 28



# Wielka kasa czeka!

**NYSA.** O 50 tys. zł na rozkręcenie własnego biznesu można ubiegać się od dzisiaj w Powiatowym Urzędzie Pracy. Z pieniędzy skorzysta ok. 30 osób.

**T**ylu pieniędzy na pomoc w rozpoczęciu własnej działalności gospodarczej jeszcze nie mieliśmy - cieszy się Kordian Kolbiarz, szef nyskiego PUP. - Warto się pospieszyć, bo codziennie odbieramy w tej sprawie setki telefonów. Zainteresowanie jest ogromne, a wnioski przyjmujemy do końca stycznia.

Projekt "Nysa - miasto budzi się" opiewa na ponad milion złotych. Oznacza to, że z bezzwrotnej dotacji skorzysta łącznie około 30 osób. Część będzie mogła uzyskać nawet do 50 tysięcy zł, reszta dostanie wsparcie pomostowe obejmujące doradztwo indywidualne oraz comiesięczną wypłatę przez okres 6 miesięcy. No i szkolenia.

Co trzeba zrobić, żeby otrzymać pieniądze z pośredniaka? Zdaniem Kolbiarza dobra koncepcja to połowa sukcesu. - Dotować będziemy niekonwencjonal-



Bogusław Prasak skorzystał z podobnej dotacji i założył firmę budowlaną. Remontował m.in. kamienicę przy ul. Prudnickiej.

ne, nowatorskie pomysły - mówi dyrektor PUP. - Chodzi w końcu o to, żeby pomóc ludziom w realizacji ciekawych

planów, w wypełnianiu luki na rynku usług czy też handlu. Ktoś już pytał mnie o żłobek i przedszkole całodobo-

we. O takie koncepcje właśnie nam chodzi.

Nowinką jest, że z unijnych pieniędzy skorzystać mogą nie tylko bezrobotni, ale też ludzie zatrudnieni na etatach. Wyjątkiem są ci, którzy w ciągu ostatnich dwóch lat prowadzili własną działalność gospodarczą. - Po dokumenty zapraszamy do urzędu pracy. Tam też udzielimy wszelkich informacji o projekcie - dodaje Kolbiarz.

Dwa lata temu również 30 nysan skorzystało z Nyskiego Projektu Inwestycyjnego. - Było warto - uśmiecha się Bogusław Prasak, który otrzymał 20 tys. zł bezzwrotnej dotacji z PUP i założył firmę budowlaną, która prosperuje do dzisiaj. - Trzeba jednak pamiętać, że urząd pracy to nie tylko skarbonka, która daje pieniądze. Warto na poważnie potraktować szkolenia, bo bez nich ciężko później przetrwać na rynku.

KLAUDIA BOCHENEK  
kbochenek@nto.pl - 077 44 80 041

Wsparcie osób zamierzających rozpocząć działalność gospodarczą

miasto budzi się  
**Nysa**

Projekt realizowany w ramach Działania 6.2 PO KL  
Wsparcie oraz promocja przedsiębiorczości i samozatrudnienia

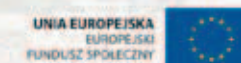
**W ramach projektu zaplanowano:**

**wsparcie** szkoleniowo-doradcze

**wsparcie** finansowe jednorazowa / bezzwrotna dotacja inwestycyjna w wysokości do **40 tysięcy złotych**

**wsparcie** pomostowe w wysokości **1 126 złotych** przez okres do 6 / do 12 miesięcy.

Szczegółowe informacje na temat realizacji projektu  
w Powiatowym Urzędzie Pracy w Nysie  
pod numerem telefonu **077 448 99 28**  
oraz na stronie **www.pup.nysa.pl**



Projekt jest współfinansowany z Unii Europejskiej ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki 2007-2013

**Człowiek – najlepsza inwestycja**



# Powiatowy Urząd Pracy w Nysie

Powiatowy Urząd Pracy w Nysie jest jednostką samorządu terytorialnego, świadczącą usługi dla osób bezrobotnych, pracodawców i innych partnerów rynku pracy.

Pomagamy ludziom, którzy na współczesnym rynku pracy są bezradni; ludziom, którzy przez długie lata pozostają bez pracy i bez szans na jej znalezienie; ludziom, którzy stracili wiarę w siebie i nadzieję na lepsze jutro.

Wspieramy powstawanie firm oraz pomagamy już funkcjonującym pracodawcom w tworzeniu nowych miejsc pracy.

Inicjujemy i realizujemy projekty współfinansowane ze środków krajowych i Unii Europejskiej. Tworzymy programy pilotażowe, które na stałe zmieniają naszą rzeczywistość.

Zdobywamy coraz większe krajowe i międzynarodowe uznanie dzięki innowacyjności i skuteczności naszych działań.

Od momentu wejścia Polski do Unii Europejskiej Powiatowy Urząd Pracy w Nysie:

- pomógł blisko 7.000 osób znaleźć zatrudnienie,
- zainicjował i zrealizował ponad 40 projektów współfinansowanych ze środków unii Europejskiej,
- umożliwił osobom bezrobotnym uruchomić ponad 1.000 firm,
- wspierał działalność pracodawców dzięki czemu w powiecie nyskim powstało ponad 4.000 nowych miejsc pracy,
- pozyskał blisko 100 milionów złotych na aktywizację zawodową i społeczną mieszkańców powiatu nyskiego,
- stał się krajowym liderem w pozyskiwaniu środków z Unii Europejskiej.

